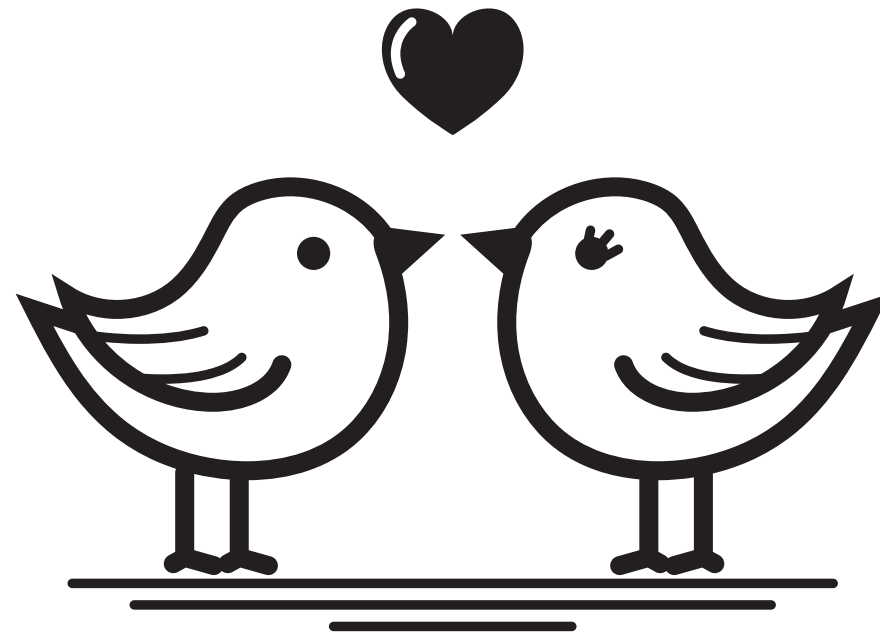


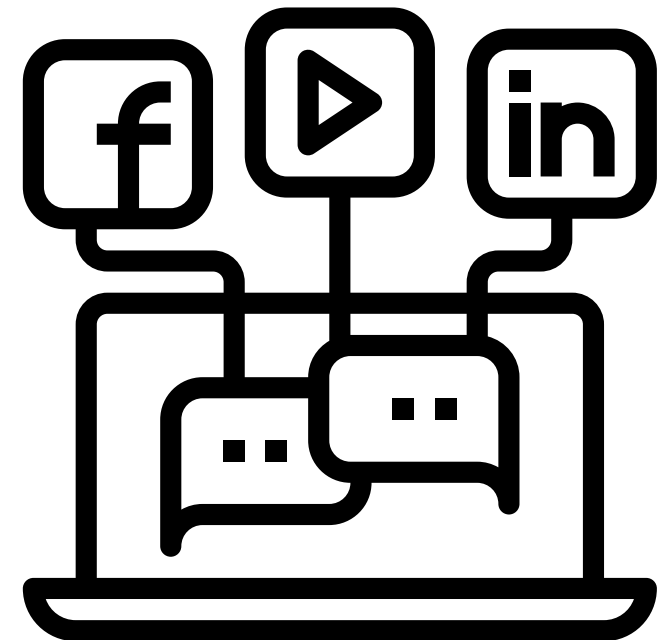
# VERKOPEN



**is als daten**



Voordat iemand van je kan houden,  
moeten ze je eerst weten dat je bestaat.

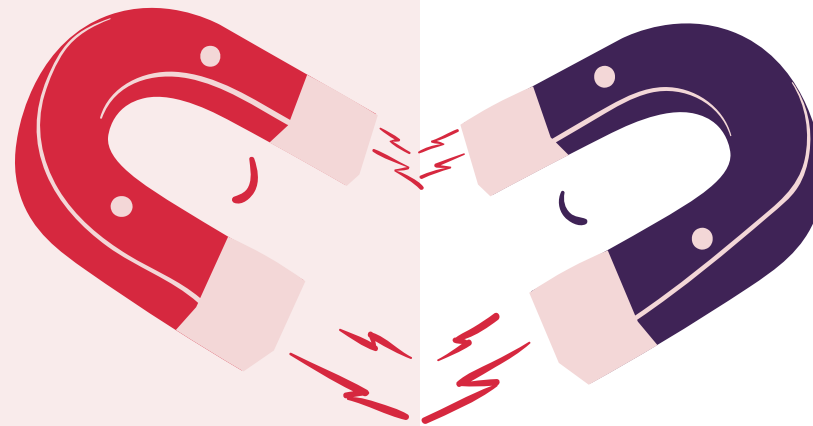


**ZICHTBAAR & VINDBAAR**



De eerste indruk prikkelt  
en smaakt naar meer

YOU'RE SO  
ATTRACTIVE



**FLIRTEN, MARKTONDERZOEK**



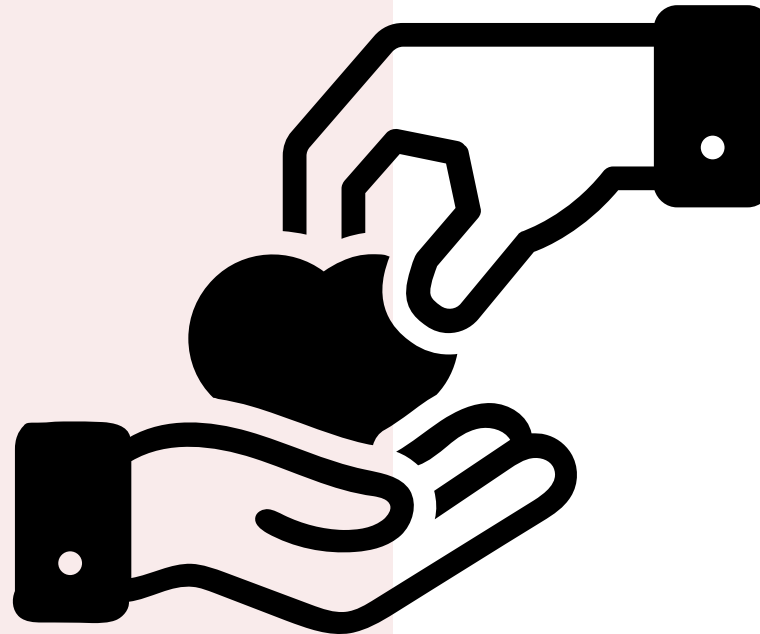
Je investeert tijd om elkaar beter te leren kennen  
en te ontdekken wat de ander nodig heeft



**DOELGROEP**



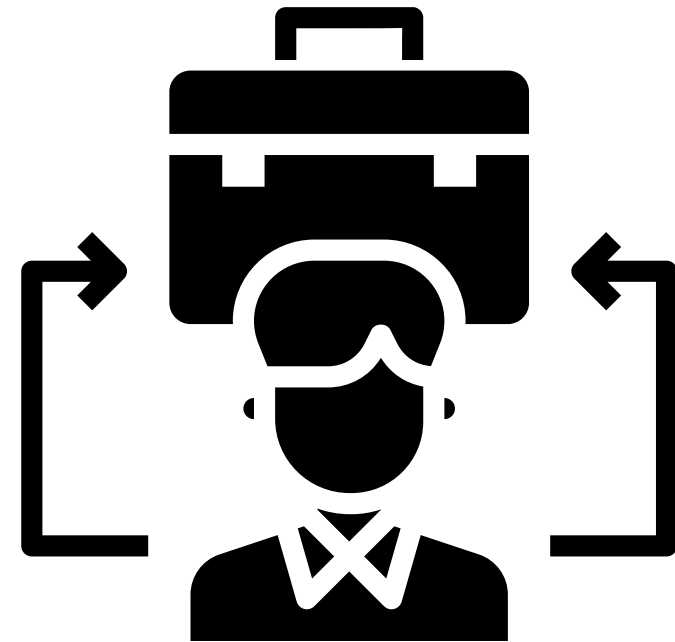
Dan kijk je of dat overeenkomt  
met wat jij wilt geven



**AANBOD**



Soms sluit het aanbod niet aan op de behoefte  
en ga je elk je eigen weg



**AFWIJZING**



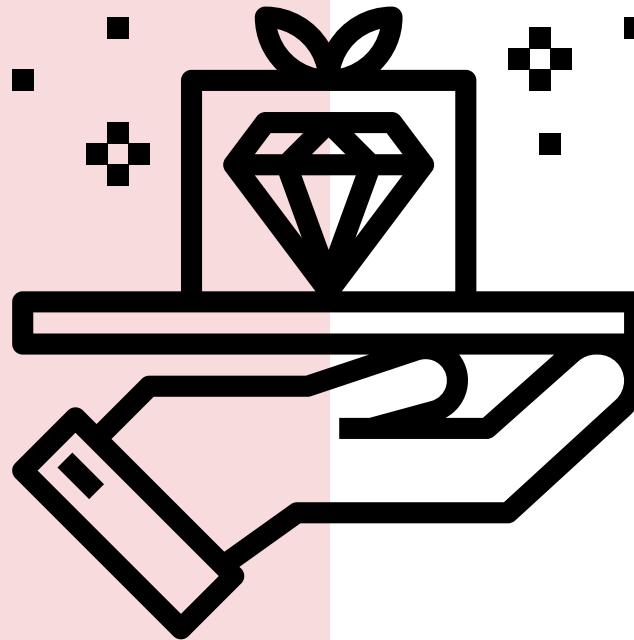
Zo'n afwijzing is niets persoonlijk,  
het past gewoon niet



**DURF TE KIEZEN**



Blijf vooral trouw aan je eigen  
waarden

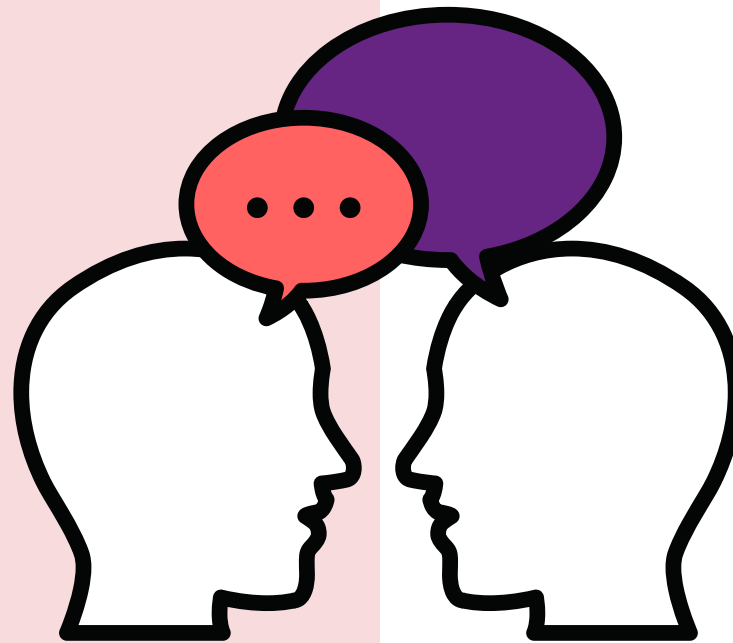


**AUTHENTIEK**





En ga door met zoeken, ontdekken  
en ontwikkelen



**AANDACHT & INTERESSE**



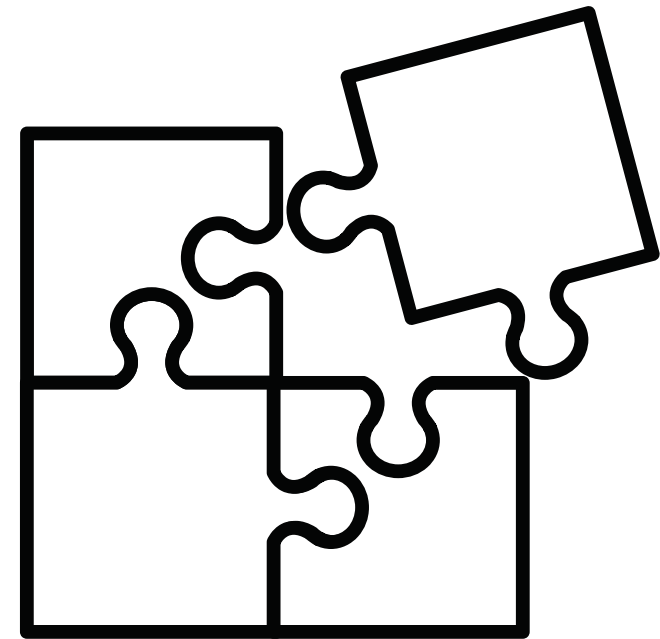
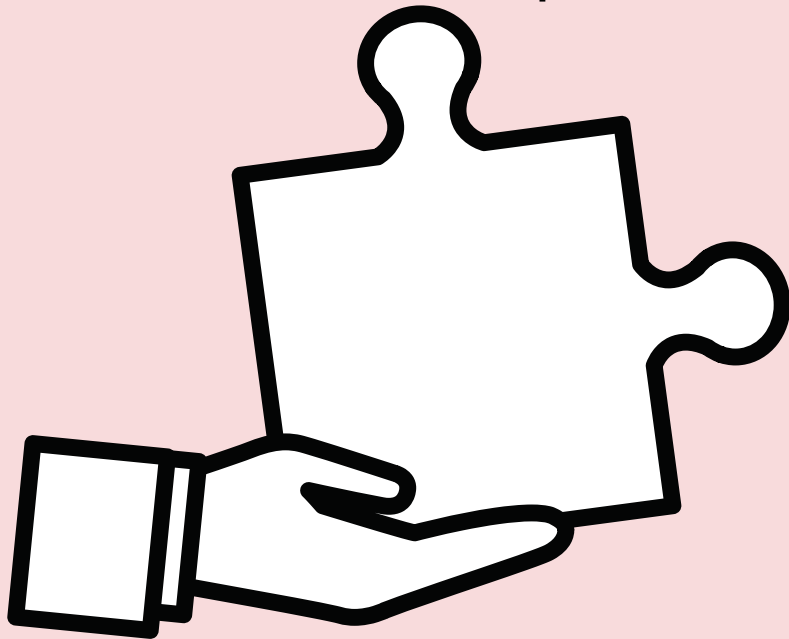
Dan volgt vanzelf die perfecte match



**PASSEND AANBOD**



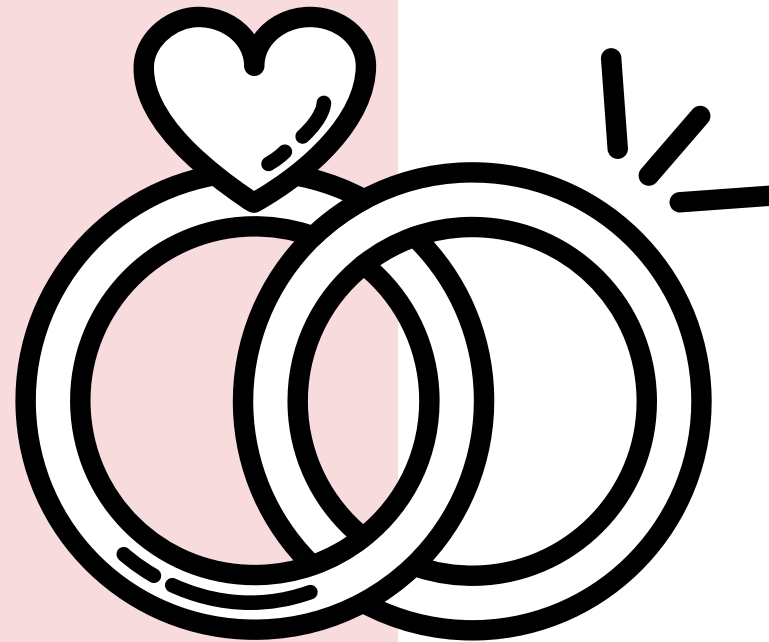
Je vult elkaar aan zodat er sprake is van meerwaarde



**WAARDEPROPOSITIE**



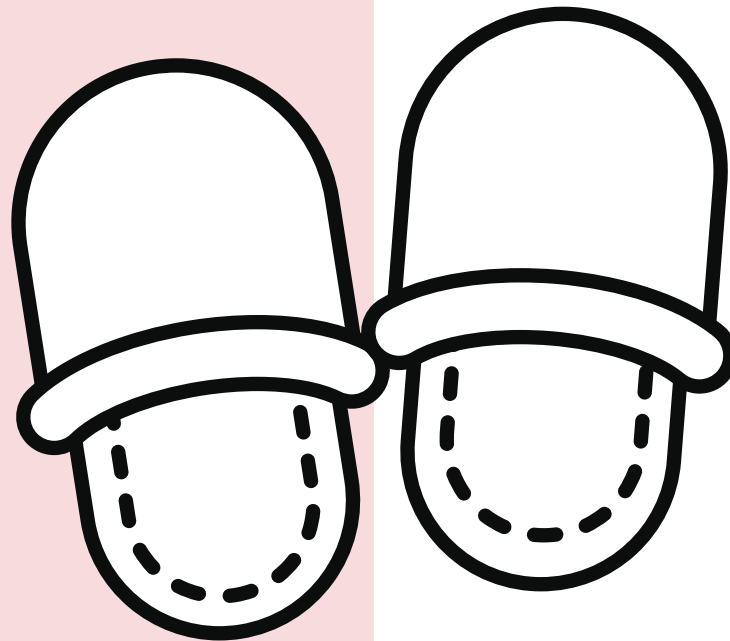
En je kiest vol overtuiging  
voor elkaar



**VERKOOP**



Nu is het zaak niet te versloffen



**AFTERSALES, RELATIEBEHEER**



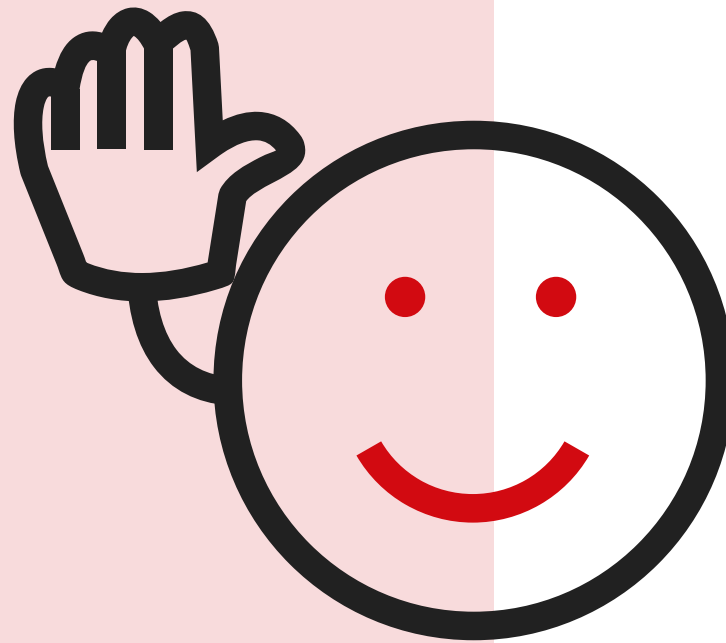
Blijf ontdekken, verwonderen, moeite doen,  
luisteren, vragen en ontwikkelen



**RELATIEBEHEER**



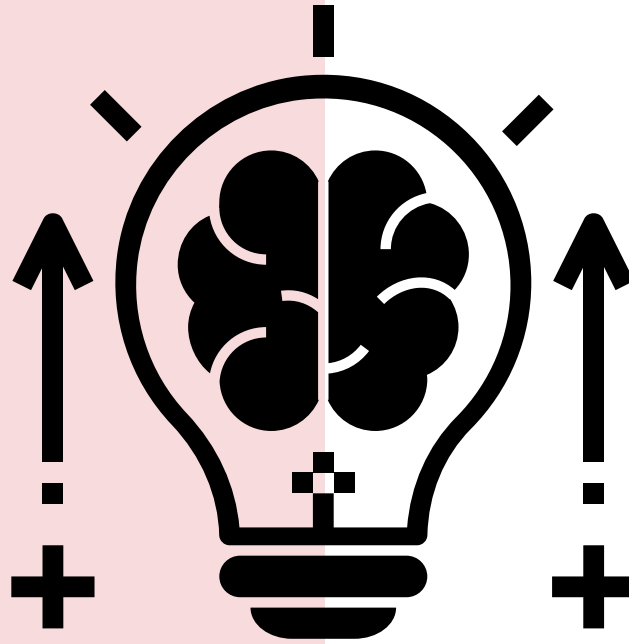
En is de magie over?  
Neem met respect afscheid van elkaar



**AMBASSADEURS**



Een contract is de slechtste reden  
om bij elkaar te blijven.  
Blijf bij elkaar omdat dat je elkaar **beter** maakt.



ONTWIKKELING



# Ja, verkopen is als daten



it takes two to **tango!**

**spread the love...**



**AANMELDEN [VLINDERSS](#) IN JE MAILBOX**